

1<sup>ER</sup> PERIODO

# DIPLO 2023 MADOS

2<sup>º</sup> BLOQUE

*Tu capacitación es tu mejor inversión.*

Diplomado en:

## Gestión Estratégica de las Ventas

Clave: 9151 | Modalidad: híbrida.

Periodo de impartición:

Del 12 de mayo al 19 de agosto  
de 2023.

**¡Ampliamos  
inscripciones!**

al 28 de abril de 2023.

Realiza tu inscripción en:  
[cursos.uaa.mx](https://cursos.uaa.mx) ▶ Diplomados

Pregunta por nuestras  
promociones y opciones de pago.





# Gestión Estratégica de las Ventas

---

**Clave:** 9151

**Coordinación Académica:** Dr. David Salvador García González

## Presentación

El **Diplomado en Gestión Estratégica de las Ventas** se diseñó con el fin de actualizar y desarrollar conocimientos, habilidades, actitudes y valores necesarios para que tanto los vendedores como los directores de venta mejoren su desempeño y sean capaces de reorganizar las actividades inherentes a la venta con el fin de contribuir de manera efectiva para incrementar la competitividad de la empresa.



## ¿A quién va dirigido?

El **Diplomado en Gestión Estratégica de las Ventas** está dirigido a egresados del área de mercadotecnia, así como a profesionistas y población en general que requieran prepararse en el campo de las ventas y participen de una formación actualizada que contribuya a su crecimiento personal y profesional.



## ¿Por qué elegir nuestro diplomado?

En la actualidad, contar con equipos de venta profesionales es una necesidad esencial para las empresas, especialmente en entornos altamente competitivos y dinámicos, así mismo, hoy en día fomentar la satisfacción y la lealtad del consumidor es determinante para la supervivencia de la organización.

Este Diplomado te ofrece:

- **Conocimientos para el ejercicio de las ventas con visión estratégica, actualizada y de vanguardia.**
- **Visión integral de los desafíos para la gestión de marketing y ventas.**
- **Conocimiento para la evaluación de resultados de las estrategias de venta aplicadas.**



## Módulos académicos

- **Módulo 1:** Planeación de las actividades de venta.
- **Módulo 2:** Proceso de la venta efectiva, negociación y cierre.
- **Módulo 3:** Organización de las actividades de venta.
- **Módulo 4:** Dirección, motivación y liderazgo de la fuerza de ventas.
- **Módulo 5:** Control de las actividades de venta.
- **Módulo 6:** Ética profesional.

Duración: 130 horas.

Horario: viernes de 17:00 a 21:00 horas y sábados de 8:00 a 14:00 horas.



## Perfil de egreso

Al término del Diplomado:

- Desarrollarás habilidades y técnicas aplicables en la dirección de ventas.
- Gestionarás eficientemente cuentas clave e implementación de sistemas de CRM.
- Conocerás y aplicarás las herramientas más actuales para operar las acciones de promoción de venta de manera eficiente y exitosa.
- Aplicarás estrategias para la administración de tiempos, rutas, organización de territorios y gestión de trabajo de equipos de venta.
- Reflexionarás sobre el compromiso ético profesional en el ejercicio de las ventas.



### Inversión y promociones

#### Contado

\$9,900.00

#### Diferido

Inscripción de \$5,200.00 y dos mensualidades de \$2,600.00 cada una a cubrir en junio y julio de 2023.

#### Promoción

10% de descuento en pago de contado a las primeras 10 personas en inscribirse.

### Diplomado diseñado por:

Centro de Ciencias Económicas y Administrativas

Depto. de Mercadotecnia

Teléfono: 449 910 74 00 extensión 55305

## ¿Cómo me puedo inscribir?

Ingresa a la página [cursos.uaa.mx](https://cursos.uaa.mx) y da clic en la opción de **Diplomados**, una vez ahí, ubica y presiona el botón **“inscríbete aquí”** y sigue las instrucciones.

### Para mayores informes:

-  Dirección General de Difusión y Vinculación  
Departamento de Extensión Académica  
Área de Diplomados

---

-  Edificio Académico - Administrativo, noveno piso, Ciudad Universitaria.
-  Teléfono: 449 910 74 00 extensiones 30319 y 30318.
-  Whatsapp: 449 394 36 35.
-  Correo electrónico: [diplomados.ec@edu.uaa.mx](mailto:diplomados.ec@edu.uaa.mx) y [teresita.trillo@edu.uaa.mx](mailto:teresita.trillo@edu.uaa.mx)
-  Horario de atención: lunes a viernes de 8:00 a 15:00 horas.